

Z serii: Dla użytkowników systemu For.Direct

Poradnik 1: „Aktywacja rachunku bankowego i marketing”

1. Jakie korzyści?

Możesz być pewien, że przynależność do Direct Bank LTD wiąże się z wieloma korzyściami. Co więc zyskasz?

- ✓ **Rachunki bankowe są poza zasięgiem jurysdykcji Unii Europejskiej oraz Stanów Zjednoczonych. To przede wszystkim wiąże się z bezpieczeństwem od zajęcia rachunku przez komornika.**
- ✓ **Produkty bankowe w Direct Bank LTD, nie są obwarowane kryteriami Unijnymi co do maksymalnego pułapu generowania zysków w skali roku i w znaczny sposób przekraczają te progi.**
- ✓ **Nisza marketingowa w jakiej Direct Bank LTD znalazł swoje miejsce i związał swoją działalność, to w dużym stopniu branża marketingowa w systemach wielopoziomowych, lojalnościowych, czy dystrybucji bezpośredniej, która jest ledwo tolerowana przez szereg instytucji finansowych czy banków na świecie**
- ✓ **Sama indywidualna przynależność do Direct Bank LTD – poprzez For.Direct, umożliwi stworzenie marketingu wielopoziomowego na usługach i produktach bankowych, nawet bez konieczności przystępowania do zewnętrznych marketingów sieciowych.**

Tyle słowem wstępu – kolejne korzyści wynikną same w trakcie korzystania z serwisu For.Direct i systemu Direct Bank LTD.

2. Jakie koszty?

Tak jak przystępując do wielu systemów marketingowych, decydując się na jego aktywne użytkowanie, lub aktywną działalność marketingową, w większości tych systemów ponoszone są wstępne koszty startowe za uczestnictwo, lub otwierane są uczestnictwa darmowe bez pełnego zakresu usług i korzyści, tak w For.Direct jest podobnie.

Założenie samego rachunku walutowego jeszcze nie oznacza że można w pełni z niego korzystać.

Polityka banku obejmuje jednorazowy koszt aktywacyjny za każde nowe otworzone konto walutowe, lub obejmuje płatność za nowy produkt finansowy, z wyłączeniem rachunku waluty cyfrowej DBC, który jest bezpłatny a jego aktywacja następuje z pierwszą wpłatą dokonaną na konto.

Na dzień 1 X 2015 w ramach grupy bankowej PayNetAll, mamy do wyboru następujące rachunki walutowe z następującymi kwotami ich aktywacji:

2.1. Konto Osobiste

| | | |
|-------------------------------|---|----------|
| Standard CZK Personal Account | CZK Korona czeska | 1500 |
| Standard DOP Personal Account | DOP Peso dominikańskie | 3000 |
| Standard EUR Personal Account | EUR Euro | 60 |
| Standard GBP Personal Account | GBP Funt brytyjski | 50 |
| Standard PLN Personal Account | PLN Złoty polski | 250 |
| Standard USD Personal Account | USD Dolar amerykański | 75 |
| Standard DBC Personal Account | DBC Diba Coin - własna waluta cyfrowa | Za darmo |

2.2. Konto firmowe

| | | |
|---|---|----------|
| Standard CZK Business Account | CZK Korona czeska | 1500 |
| Standard DOP Business Account | DOP Peso dominikańskie | 3000 |
| Standard EUR Business Account | EUR Euro | 60 |
| Standard GBP Business Account | GBP Funt brytyjski | 50 |
| Standard PLN Business Account | PLN Złoty polski | 250 |
| Standard USD Business Account | USD Dolar amerykański | 75 |
| Standard DBC Business Account | DBC Diba Coin - własna waluta cyfrowa | Za darmo |
| Trust Fund Business 24% rocznie – okres 10 lat | DOP Peso dominikańskie | 1200 DOP |

Aktywacja rachunku następuje wraz z pojawieniem się na nim kwoty jak powyżej. Od tego momentu konto jest aktywne i każde następane środki finansowe dostępne są do własnej dyspozycji.

3. Marketing

Za pomoc w rejestracji nowego klienta i aktywacji przez niego rachunku walutowego, bank wynagradza swoich klientów według planu bonusowego.

**Kwota aktywacji dzieli się po połowie: 50% zostaje w banku, 50% trafia do rozliczenia w marketingu. Za rekomendację, pomoc w rejestracji oraz pomoc w aktywacji rachunku bankowego, osoba rekomendująca dostanie 50% z kwoty przeznaczonej na rozliczenie marketingowe!
Żeby to uprościć – jest to kwota 25% netto.**

3.1. Bonus za aktywację rachunku

W konkretnych walutach, za aktywację odpowiednich rachunków, bonus wynosi:

- [375 CZK
- [750 DOP
- [15 EUR
- [12,5 GBP
- [62,5 PLN
- [18,75 USD

Bonus sięga piątego poziomu, a rozliczenia procentowe przedstawiają się następująco:

- [1 poziom: 25%
- [2 poziom: 2,5%
- [3 poziom: 4 %
- [4 poziom: 6%
- [5 poziom: 12,5%

Jak widać najbardziej profitowymi są poziomy pierwszy i piąty, co daje naprawdę dużo możliwości finansowych, ponieważ indywidualną sprawą pozostaje, w jaki sposób przebiegnie budowa marketingu, aby uzyskać jak największe zyski.

3.2. Bonus od zamówienia karty płatniczej

Bonus od zamówienia karty płatniczej o wartości 25 USD za sztukę jest rozliczany jak powyżej.

3.3. Bonus od aktywacji rachunku Trust Funds

Aktywacja rachunku Trust Funds również jest bonusowa, a do tego dochodzi jeszcze bonus za opłatę miesięczną 50 DOP, co daje kolejny dochód. O tym koncie dowiesz się w osobnym poradniku.

3.4. Zasady przyznawania bonusów

- Nie otrzymasz żadnego bonusu z jakiegokolwiek produktu, jeśli ty sam nie będziesz miał już aktywnego produktu.
- Co ważniejsze, żeby zarówno Ty jak i Twoja osoba polecona otrzymywała bonusy od aktywacji w kolejnych poziomach, musi ona spełnić warunek aktywacyjny a więc posiadać minimum jeden aktywny rachunek. Bez tego nawet jeśli wybudowałaby ona sobie imperium marketingowe, nie przyniesie to profitów ani jej, ani Tobie.

4. Ile można zarobić?


To wszystko zależy ile osób zarekomendujesz bezpośrednio, ilu pomożesz pośrednio i tak dalej do piątego poziomu.

Calculator

Number of users in line below:

Number of users at each level
(recursively):

Product:

Account activation 75\$ 

Calculate

Weźmy konto w USD za 75 dolarów.


Niech to będą tylko 2 osoby bezpośrednio i po dwie w każdym kolejnym poziomie.

Calculator

Number of users in line below:

Number of users at each level
(recursively):

Product:

Account activation 75\$ 

Calculate

Sprawdźmy ile można zarobić przy takim schemacie?

Calculator

Number of users in line below:

Number of users at each level
(recursively):

Product:

Account activation 75\$ 

Calculate

Earnings

the total number of commission earnings is **441,- USD**.

At 1 level the potential earnings are 38,- USD.

At 2 level the potential earnings are 8,- USD.

At 3 level the potential earnings are 24,- USD.

At 4 level the potential earnings are 72,- USD.

At 5 level the potential earnings are 300,- USD.

W tym schemacie można zarobić 441 dolarów przy wkładzie własnym 75\$.

O ile zwiększy się twój zarobek gdy zajmiesz się profesjonalnie promocją i marketingiem?

Calculator

Number of users in line below:

Number of users at each level (recursively):

Product:

Calculate

Earnings

the total number of commission earnings is **32 625,- USD**.

At 1 level the potential earnings are 94,- USD.

At 2 level the potential earnings are 47,- USD.

At 3 level the potential earnings are 375,- USD.

At 4 level the potential earnings are 2 813,- USD.

At 5 level the potential earnings are 29 297,- USD.

W jakim czasie tyle zarobisz, zależy tylko od ciebie, a to dopiero początek w Direct Bank LTD.

5. Jak reklamować bank?

5.1. Żelazna zasada

Ze względu na brak licencji banku na prowadzenie działalności w Polsce absolutnie zabronione jest reklamowanie i promowanie go bezpośrednio! Grozi to karą nawet pozbawienia wolności!

Czy więc już w żaden sposób nie możemy informować ludzi o takich wspaniałych produktach?

Otóż właśnie w tym celu powstała firma For.Direct wraz z przedstawicielstwem w Polsce. Ją już można prawnie promować i reklamować dalej. Produkty o których mowa są dostępne na Dominikanie, jednak w erze internetu, to akurat nie stanowi problemu i jest dostępne z każdego zakątka świata.

Dlatego pamiętaj aby reklamować i promować wyłącznie firmę For.Direct z przedstawicielstwem w Polsce w oparciu o posiadane produkty.

5.2. Numer rekomendującego.

Najważniejszą sprawą przy rejestracji nowej osoby jest numer ID rekomendującego. Ten numer to nic innego jak twój numer Login na stronie members.for.direct.

5.3. Udział kliencki

Kolejną sprawą jest posiadanie przez rekomendowanego – jego własnego udziału klienckiego. Bez tego rejestracja w systemie For.Direct się nie uda.

Idąc swoimi własnymi śladami:

- ✓ Skieruj swoją osobę poleconą tam gdzie rejestrowałeś się po swój Bank Share
- ✓ Jak ta osoba się zarejestruje daj informację swojemu rekomendującemu że właśnie nastąpiła rejestracja na stronie Paynetall po udział kliencki. Niech powiadomi kogo trzeba, żeby przyspieszyć działania administracyjne czyli akceptację twojej osoby poleconej.
- ✓ Pomóż swojej osobie poleconej zrobić skany dokumentów, poprowadź za rękę przy ich przesyłaniu. W ten sposób nauczysz tą osobę działać samodzielnie. To znacznie ułatwi twoje osobiste działania marketingowe.
- ✓ Gdy osoba z twojej rekomendacji zostanie zaakceptowana przez system bankowy, zostaniesz powiadomiony o tym fakcie przez e-mail (tak będzie za każdym razem gdy nastąpi rejestracja w systemie w Twojej strukturze marketingowej)

noreply

For.Direct - New system message - New client registration This is an automatic email sent you by system For.Direct, please do not

For.Direct - New system message



noreply@for.direct

do mnie ▾



angielski ▾

> polski ▾

[Przetłumacz wiadomość](#)

New client registration

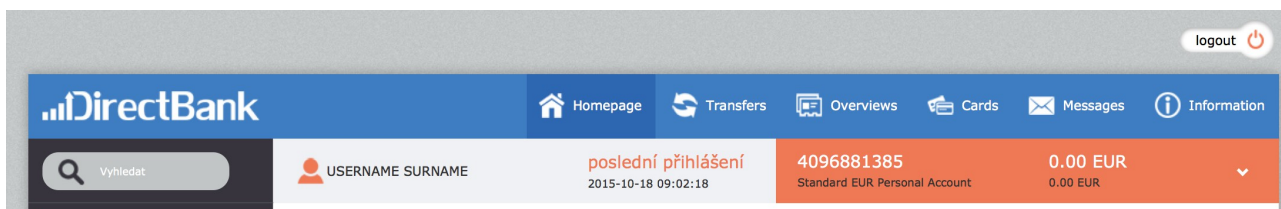
This is an automatic email sent you by system For.Direct, please do not respond.

Your For.Direct team

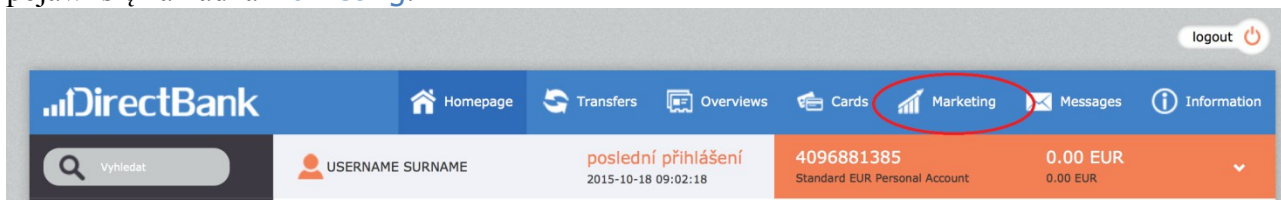
5.4. Gdzie jest Twoja struktura?

Tak wygląda Twoje konto bez żadnej osoby poleconej:

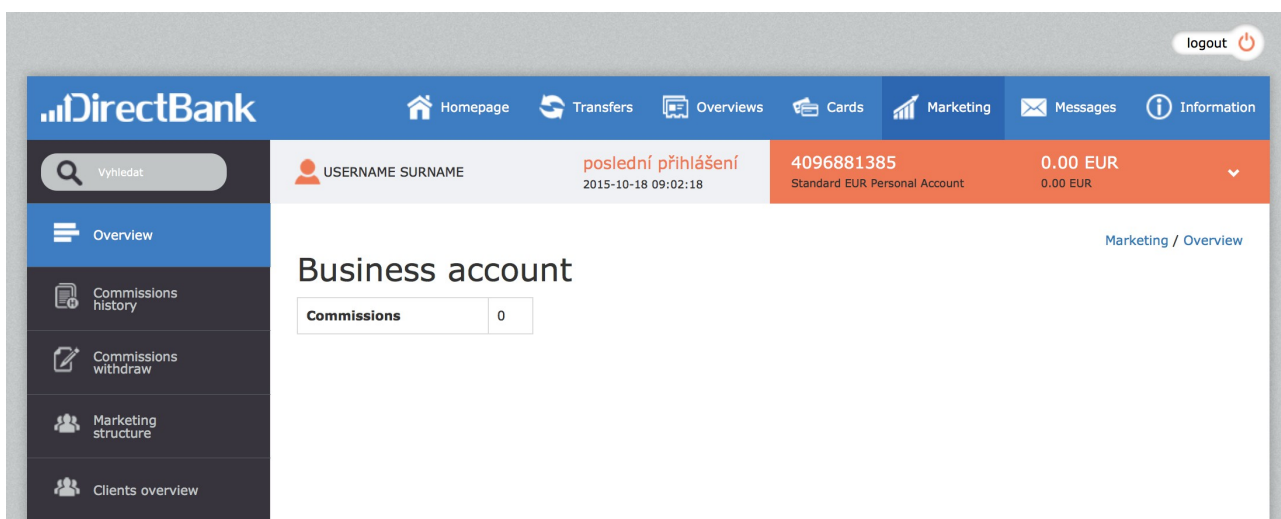
Gdy nastąpi pierwsza rejestracja osoby z twojej rekomendacji, na pasku głównym w systemie,



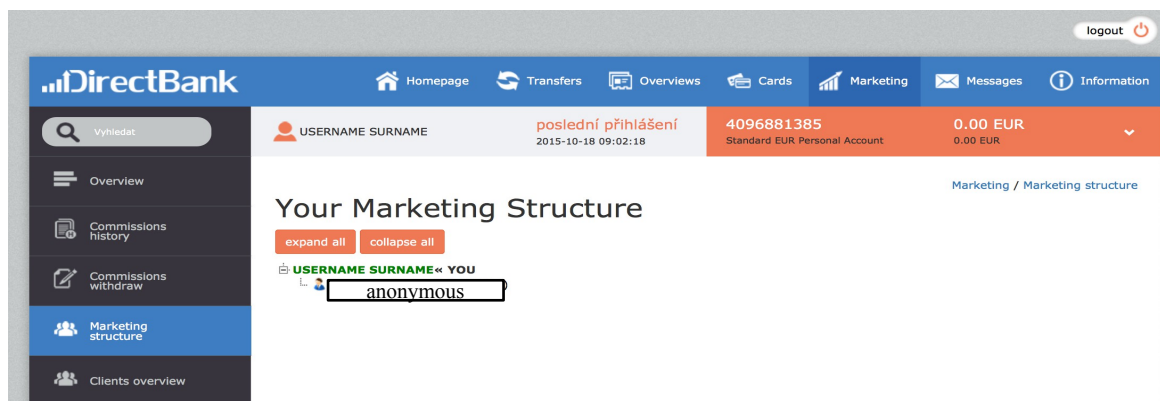
pojawi się zakładka [Marketing](#):



Klikając na zakładkę [Marketing](#), otworzy się strona dostępu do panelu marketingowego:



Po lewej widzisz [Commissions history](#), czyli sprawdzisz historię bonusów, [Commissions withdraw](#), czyli miejsce gdzie można dokonać przelewu prowizji na wybrane konto. Dalej jest Struktura marketingowa ([Marketing structure](#)) i podsumowanie zbiorcze o twoich klientach w strukturze ([Clients overview](#)):



W następnym poradniku dowiesz się jak dokonywać wpłat i wypłat 😊